

# Plano de Viabilidade/Negocio

## 1. Problema

- ✓ Acumulação massiva de resíduos plásticos na Guiné-Bissau
- ✓ Falta de infraestruturas de reciclagem
- ✓ Impacto ambiental e de saúde pública elevado

## 2. Solução

- ✓ Sistema integrado de recolha + transformação de plástico
- ✓ Produção de blocos ecológicos e outros materiais reutilizáveis
- ✓ Modelo inclusivo com envolvimento comunitário
- ✓ 3. Modelo de Negócio
- ✓ Receita baseada em múltiplas fontes:
- ✓ Venda de blocos ecológicos
- ✓ Parcerias com ONGs, governos e empresas
- ✓ Contratos de recolha de resíduos
- ✓ Financiamento climático e grants internacionais

## 4. Mercado-Alvo

- ✓ Sector da construção civil
- ✓ Municípios e instituições públicas
- ✓ ONGs ambientais
- ✓ Comunidades urbanas

## 5. Vantagem Competitiva

- ✓ Modelo estruturado de reciclagem com transformação local
- ✓ Baixo custo de produção com matéria-prima abundante
- ✓ Forte posicionamento social e ambiental
- ✓ Potencial de expansão regional
- ✓ 6. Estratégia de Crescimento
- ✓ Escalar sistema de recolha (digital + comunitário)
- ✓ Investir em maquinaria semi-industrial
- ✓ Criar parcerias com governo e sector privado
- ✓ Expandir para novos produtos reciclados

## 7. Sustentabilidade Financeira

- ✓ Diversificação de receitas
- ✓ Redução de custos via inovação local
- ✓ Acesso contínuo a fundos climáticos e programas internacionais
- ✓ Parcerias estratégicas para escala

## 8. Impacto Esperado

- ✓ Redução significativa de resíduos plásticos
- ✓ Criação de empregos verdes
- ✓ Melhoria das condições ambientais urbanas
- ✓ Inclusão económica de grupos vulneráveis